

Wir suchen **Sie** als unseren

Vertriebssteuerung und Data Analytics Teamlead

Wachsen Sie mit uns am Energiemarkt

goldgas ist einer der führenden unabhängigen Gas- & Stromversorger in Deutschland. Wir waren der erste freie Anbieter im liberalisierten Energiemarkt und entwickeln seit 2008 innovative und kundenorientierte Produkte für mehr als 150.000 Haushalte.

Unsere Mitarbeiter machen goldgas aus. Wir sind ein bunter Mix aus Kolleginnen und Kollegen mit den unterschiedlichsten Hintergründen. Uns verbindet unsere Leidenschaft für Energie, der Fokus auf unsere Kunden, und der Drang den Status Quo permanent auf den Prüfstand zu stellen.

Aktuell befinden wir uns in einem ganzheitlichen Transformationsprozess – wir werden größer, digitaler, und agiler! Gemeinsam wollen wir uns neu erfinden, um an der Spitze des Energiemarktes im Hinblick auf Innovation und Nachhaltigkeit zu stehen.

Um unsere einzigartige Erfolgsgeschichte fortzuschreiben, suchen wir Spezialisten, digitale Köpfe und Enthusiasten mit Lust auf Veränderung. Sie möchten etwas bewegen, an Zukunftsthemen arbeiten und gemeinsam unseren Weg nach vorne mitgestalten und umsetzen? Dann sind Sie bei uns genau richtig.

Vertriebssteuerung und Data Analytics Teamlead (w/m/d)

Ihr Aufgabenbereich

- Inhaltliche Führung des Vertriebssteuerungs- und Data Analytics-Teams
- Datengetriebene Unterstützung zur Weiterentwicklung der Vertriebsstrategie mit der goldgas-Geschäftsführung
- Interpretation von Vertriebsdaten und Entwicklung von strategischen Steuerungsimpulsen für den B2C Vertrieb
- Konzeptionelle und technische Weiterentwicklung der zentralen analytischen Architektur in agilen Entwicklungszyklen
- Pflege und Weiterentwicklung des internen (Kunden-) Werttreibermodells sowie des Steuerungskonzeptes für den Vertrieb
- Steuerung und Optimierung von Daten- und Informationsflüssen zwischen den unterschiedlichen Geschäftsbereichen
- Unterstützung des Controllings für vertriebliche Themen, samt Mittelfristplanung und Kampagnenüberwachung

Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium mit relevanter Fachausrichtung (z.B., Informatik, Mathematik, Wirtschaftswissenschaften) oder ein vergleichbarer Abschluss
- Führungserfahrung im Rahmen kleiner Teams oder Projektarbeit wünschenswert
- Sicherer Umgang mit Datenanalyse und -Visualisierungstools (z.B. Tableau, PowerBI)
- Eine hohe Zahlenaffinität und ein ausgeprägtes kaufmännisches Verständnis für wirtschaftliches Handeln
- Sehr gute Kenntnisse des B2C-Gas- und Stromvertriebs sowie gängiger Werttreibermodelle (z.B. Customer-Life-Time-Value)
- Sehr gutes Kommunikations- und Durchsetzungsvermögen
- Hoher Grad an Eigeninitiative, Flexibilität und Bereitschaft, Verantwortung zu übernehmen

Wir bieten Ihnen

- Ein zukunftsorientiertes Umfeld in einer Branche im Wandel
- Aktive Mitgestaltung der goldgas durch eigene, kreative Ansätze
- Individuelle Entwicklungsmöglichkeiten in einem stark wachsenden Unternehmen
- Ein spannendes Arbeitsumfeld mit motivierten Kollegen und Kolleginnen, die einen täglich nach vorne bringen
- Einen modernen Arbeitsplatz in attraktiver, zentraler Lage

Standort

Eschborn

Eintrittstermin

zum schnellstmöglichen Zeitpunkt

Kontakt

Wenn Sie sich angesprochen fühlen, dann freuen wir uns darauf Sie kennenzulernen. Bitte nennen Sie uns Ihren frühestmöglichen Eintrittszeitpunkt, Ihren Gehaltswunsch (Jahresgehalt) und schicken Sie uns dies mit Ihren aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen.

Bitte senden Sie Ihre postalische Bewerbung an:

goldgas GmbH, Frau Ramona Schiffner, Braunstraße 7, 04347 Leipzig

Ihre E-Mail-Bewerbung senden Sie bitte an: jobs@goldgas.de, www.goldgas.de